



Sales Manager - Technischer Vertrieb Innendienst (d/w/m)

Vollzeit, in Haag

Das Internet der Dinge - die Vernetzung der physischen Welt - wird unser Leben und Arbeiten nachhaltiger verändern als jede andere Technologie. LineMetrics ist Teil dieser digitalen Revolution. Wir begeistern Businesskunden weltweit mit unseren Plug & Play Lösungen zur Überwachung von Gebäuden, Anlagen sowie beliebigen Objekten. Die dabei gewonnenen Daten ermöglichen bessere Entscheidungen, optimierte Prozesse und enorme Sparpotenziale.

Dein Aufgabengebiet

- Du bearbeitest selbständig und gewissenhaft Kundenanfragen, die uns über unsere Website (Chatbox), per E-Mail, telefonisch oder über andere Kanäle erreichen.
- Du erarbeitest dir Leads via Recherche und B2B-Neukundenakquise am Telefon und per Email.
- Du berätst und begeisterst Interessenten über die Einsatzmöglichkeiten, den Nutzen und die technischen Eigenschaften der LineMetrics Lösungen.
- Du überzeugst Unternehmen mit individueller, lösungsorientierter Beratung und verantwortest den gesamten Verkaufsprozess.
- Du betreust proaktiv unsere bestehenden Kunden, baust exzellente Kundenbeziehungen auf und nützt Möglichkeiten für Up- & Cross-Selling.
- Du dokumentierst Calls und Sales-Aktivitäten.

Deine Fähigkeiten

- Du verfügst über eine technische Ausbildung (Lehre, HTL, odgl.) mit kaufmännischem Interesse.
- Du interessierst dich für Lösungen in den Bereichen Software, Hardware und Internet of Things.
- Du verfügst über einschlägige Berufserfahrung (zB Vertriebsmitarbeiter, Tele-Sales, Account Manager etc.), idealerweise im B2B-Bereich.
- Du liebst es, mit Menschen zu kommunizieren, und hast Freude am Telefonieren.
- Du bist serviceorientiert, empathisch und engagiert.
- Du verfügst über hohe Eigenmotivation, bist verantwortungsbewusst und zielorientiert.
- Du besitzt ausgezeichnete Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse.

Unser Angebot

- Persönliche Entwicklung: ein professionelles Sales-Coaching zeigt dir neue Wege.
- Zukunftsmarkt: Begeistere Kunden mit spannenden Technologien in den Bereichen IoT und Smart Building.
- Teamgeist: Dich erwartet ein junges, dynamisches Team in wertschätzender, familiärer Atmosphäre.
- Gehalt: Wir bieten ein leistungsorientiertes und attraktives Provisionsmodell.
- Work-Life-Balance: Flexible Arbeitszeiten bieten dir individuelle Gestaltungsspielräume.
- Benefits: Kaffee, Obst und Gemüse, gefördertes Mittagessen und diverse Teamevents - wir möchten, dass du dich hier wohlfühlst!
- Wachstum: Wir sind ein wachsendes Unternehmen. Sei vorne mit dabei!

Das Zielgehalt sind € 50.000,00 vorgesehen. Das tatsächliche Gehalt ergibt sich entsprechend deiner Expertise und Leistung. Wir freuen uns auf deine Bewerbungen an jobs@linemetrics.com.